



## Paolo Bagnale

**Abitazione:** via giuseppe Semmola 4, 80056 ERCOLANO (NA) **Telefono(i):** 081 7391298  
**Cellulare:** 339 62 54 750  
**E-mail:** paolo.bagnale1997@gmail.com

**Sesso:** maschile | **Data di nascita:** 19/12/1997 | **Cittadinanza:** ITALIA

### OCCUPAZIONE DESIDERATA

project manager IT

### ESPERIENZA PROFESSIONALE

[ 04/2025 - alla data attuale ]

#### project manager

**NetCaring S.r.l.** - NAPOLI (NA) ITALIA

**Attività o settore:** servizi alle aziende/consulenza

**Principali attività e responsabilità:** Pianificazione e gestione dei progetti di ricerca e sviluppo, coordinamento e gestione delle risorse e delle commesse. Gestione attività di Marketing Aziendale

Business Analyst:

Sviluppo dei requisiti utente e delle specifiche funzionali base sulla base delle interviste eseguite presso i clienti

Supporto alle attività di Test di integrazione per la conformità ai requisiti funzionali

[ 07/2017 - 12/2023 ]

#### contabile

**Ge.Co.** - ERCOLANO (NA) ITALIA

**Principali attività e responsabilità:** Ci occupavamo di amministrazione condominiale, ed io curavo la parte economica contabile.

### ISTRUZIONE E FORMAZIONE

[ 2021 - 2024 ]

#### MARKETING E MANAGEMENT INTERNAZIONALE

**Università degli Studi di NAPOLI 'Parthenope'**

**Sede:** NAPOLI

Laurea Magistrale in Scienze economico-aziendali

**Votazione finale:** 106/110

**Livello QEQ:** 7

**Livello NQF:** Laurea magistrale (2 anni)

**Titolo della tesi:** IL RUOLO E L'EFFICACIA DELLE AZIONI DI RETARGETING

[ 2016 - 2021 ]

#### ECONOMIA AZIENDALE

**Università degli Studi di NAPOLI 'Parthenope'**

**Sede:** NAPOLI

Laurea in Scienze dell'economia e della gestione aziendale

**Votazione finale:** 91/110

**Livello QEQ:** 6

**Livello NQF:** Laurea di primo livello (3 anni)

**Titolo della tesi:** IL RUOLO DELLE GRANDI ASSOCIAZIONI DI CATEGORIA NEL SETTORE LOGISTICO ITALIANO : IL CASO ALIS

### STUDI PRE-UNIVERSITARI

[ 2016 ]

Diploma italiano

### COMPETENZE LINGUISTICHE

**Lingua madre:** Italiano

**Altra(e) lingua(e)**

#### Inglese

**ASCOLTO:** B1 **LETTURA:** B1 **SCRITTO:** B1

## ALTRE COMPETENZE

**Competenze comunicative**

Sono un individuo dinamico e orientato ai risultati che porta con sé un solido spirito di gruppo, affinato attraverso esperienze significative sia nell'ambiente accademico che professionale. Durante il mio percorso universitario, ho partecipato attivamente a numerosi project work, collaborando con colleghi provenienti da background diversi per raggiungere obiettivi comuni. Queste esperienze non solo hanno affinato le mie capacità di lavoro di squadra, ma mi hanno anche insegnato l'importanza della comunicazione efficace, della flessibilità e della leadership condivisa.

Inoltre, ho avuto l'opportunità di impegnarmi nell'arbitraggio, dove ho sviluppato una forte capacità di risoluzione dei conflitti e di negoziazione, lavorando in modo collaborativo per raggiungere accordi soddisfacenti per tutte le parti coinvolte.

La mia esperienza lavorativa nel settore delle vendite ha ulteriormente arricchito le mie capacità comunicative e di vendita. Ho affinato la mia capacità di ascolto attivo, di identificare le esigenze dei clienti e di presentare soluzioni efficaci che soddisfino i loro bisogni. Ho dimostrato costantemente la mia capacità di lavorare sotto pressione, di negoziare con successo e di mantenere relazioni positive con i clienti, contribuendo al raggiungimento degli obiettivi di vendita aziendali.

Sono entusiasta di portare questa combinazione di competenze e esperienze nel ruolo di Junior Sales Manager, dove sono sicuro che il mio spirito di squadra, le mie capacità comunicative e di vendita contribuiranno al successo della nostra organizzazione e alla soddisfazione dei clienti.

## COMPETENZE DIGITALI

| AUTOVALUTAZIONE                               |                                   |                                    |                 |                       |
|-----------------------------------------------|-----------------------------------|------------------------------------|-----------------|-----------------------|
| ALFABETIZZAZIONE<br>SU INFORMAZIONI E<br>DATI | COMUNICAZIONE E<br>COLLABORAZIONE | CREAZIONE DI<br>CONTENUTI DIGITALI | SICUREZZA       | RISOLVERE<br>PROBLEMI |
| Utente autonomo                               | Utente autonomo                   | Utente avanzato                    | Utente autonomo | Utente avanzato       |

Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione

**Sap:**

Corso Sap di 60H sui moduli MM ed FI - A2 Formazione, 2019

**Web Marketing 4.0: il corso completo di digital marketing:**

Udemy, 2023

**Competenze informatiche di base:****OFFICE AUTOMATION**

**Elaborazione testi:** (Avanzato) | **Fogli elettronici:** (Altamente specializzato) | **Software di presentazione:** (Avanzato) | **Suite da ufficio:** (Altamente specializzato) | **Web Browser:** (Avanzato)

**SOFTWARE APPLICATIVI****Utilizzo software CAD:** (Intermedio)**PROGRAMMAZIONE****Linguaggi di Programmazione:** (Intermedio) | **Programmazione web:** (Intermedio)**GESTIONE SISTEMI E RETI****Architetture di rete:** (Avanzato) | **Sistemi Operativi:** (Avanzato)**GESTIONE DATI****Sistemi di gestione di database (DBMS):** (Intermedio)**GRAFICA E MULTIMEDIA**

(Avanzato)

17/04/2025

*Paolo Bagnale*